



**Consumenten kopen steeds meer via het internet.
De lokale middenstand verliest hierdoor klanten/omzet!**

**HERKENT U DIT?
WELLICHT KAN SHOPSIN U HELPEN...**

Wat is ShopsIN?

ShopsIN biedt de middenstand hulp in de strijd tegen concurrentie van (branche-verwante) winkels op het internet. Door middel van het aanbieden van GRATIS webshops (ShopsINwinkels) op het digitale platform 'ShopsIN/Aalsmeer' kunnen de 'bedreigingen van het internet' voor de ondernemer worden omgezet in kansen en mogelijkheden. Het opzetten van een ShopsINwinkel op het platform kost een winkelier niets.

Waarom?

Door de concurrentie van het internet loopt de lokale afzetmarkt voor de plaatselijke winkelier veel schade op. ShopsIN wil de winkelier graag helpen om deze 'omzetschade' te beperken door het beschikbaarstellen van de GRATIS ShopsIN-winkels waarmee de winkelier zijn (digitale) afzetmarkt kan vergroten.





Hoe werkt het?

De lokale middenstand heeft veel te bieden aan al die consumenten in de regio ook als het om kopen via het internet gaat! Voor veel (kleinere) winkeliers is een webshop met een mooie website een (te) dure aangelegenheid en zelfs als dit wel lukt, hoe krijg je dan bezoek naar je webshop?

ShopsIN wil samen met gemeentes, lokale banken en een grote logistieke partner, de plaatselijke ondernemers hierbij gaan ondersteunen en bieden de hiervoor benodigde software gratis aan! Er wordt pas bij een daadwerkelijke transactie een vergoeding van 5% over de verkoop betaald. Dus geen omzet is ook geen kosten!

De lokale ondernemers gaan op deze manier gezamenlijk een digitaal platform vormen, waardoor de individuele ondernemers ook (beter) op het internet gevonden gaan worden.

Uw producten/artikelen kunt u invullen in een door ons aangeleverd Excel-document. Dit artikelenbestand wordt dan naar het ShopsIN systeem opgeladen. Het systeem van ShopsIN geeft elk product in uw aangeleverde artikelbestand een unieke code. Hierdoor bouwt u een databestand op wat u informatie geeft om de juiste keuzes te maken bij inkoop en ook informatie over bijvoorbeeld de verkoop van welke producten over welke periode.

U kunt met het systeem ook samenwerking(en) aangaan met leveranciers of collega's waarmee u wilt samenwerken. U kunt dus extra productgroepen toevoegen die niet fysiek bij u in de winkelvoorraad behoeven te staan. Ook kunt u meerdere afspraken maken. Bijvoorbeeld dat u met een collega in een andere plaats elk 50% van de fysieke voorraad neerzet. U verkoopt beide digitaal uit elkaars winkel. Minder kosten meer omzet! U kunt ook met grote internetverkopers een deal aangaan via uw shop en uw winkel als hub inzetten.

De koppeling aan transport (bezorging) is standaard aanwezig en u kunt direct na een order het systeem de transport order laten aanmaken en versturen. Dit bericht geeft een indicatie van het volume van uw zending(en). De te kiezen transporteur/koerier moet een lokale aanpak aan kunnen. De opzet is een gezamenlijke koerier binnen een dorp of stad.

U kunt in het basissysteem leveranciers/relaties beheren en wel of niet tonen in uw shop of ja/nee uw aanbod tonen in de shops van anderen. Uw doelgroep kan dus een andere winkelier zijn en/of de consument.

Wie gaat dit regelen?

ShopsIN benadert gemeentes, banken en de meest geschikte koerierdiensten. ShopsIN organiseert een gezamenlijke marketingcampagne. ShopsIN geeft uitleg over het systeem aan de winkeliers en ShopsIN zorgt ervoor dat de consumenten de ShopsIN/Aalsmeer eenvoudig kunnen bezoeken!

Het aanbod wordt natuurlijk door de ondernemers zelf bepaald, maar ook hier bieden wij handige tips en ondersteuning m.b.t. het vullen van de (online)artikelbestanden.



Wat is er anders dan een eigen shop op het internet?

Het platform en de techniek die wij (GRATIS) gaan bieden geeft vele voordelen die een individuele webshop niet snel zal bereiken. Denk bijv. aan bezoekers aantallen, die al snel groter zullen zijn op een platform met 50 ShopINwinkels dan op één enkele webshop.

ShopsIN zal u een landing page (website) gaan bieden waarop acties en nieuwtjes vermeld kunnen worden en een algemene uitleg. 'Deelnemer in beeld' zal u in de picture gaan zetten van consumenten en collega's die misschien met u willen samenwerken. Elk dorp zal zijn eigen plekje gaan krijgen op de site, waardoor de consument snel kan navigeren naar zijn gewenste winkels op basis van postcode.

De (online) productselectie kan worden uitgebreid met extra digitaal aanbod (bijv. van leveranciers). Dit hoeft dan niet in grote hoeveelheden in de winkel aanwezig te zijn. Een winkelier, die nu nog niets in het verkopen langs het internet ziet, zal via een platform sneller (een gedeelte van) zijn wél (voor onlineverkoop) geschikte producten gaat plaatsen.

Het delen van voorraden is dus ook mogelijk met onze techniek. Leveranciers van de plaatselijke winkelier, vaak zelf actief op het internet, kunnen bijv. de betreffende ShopINwinkel als etalage of hub, gebruiken. Het netwerk van grote internetbedrijven kan hierdoor 'fijnmaziger' worden en dus bijv. op logistiek gebied meer interessant voor zowel de consument als de logistieke afhandelaar. Bijv. het verzamelen van retour pakketten of de herverkoop daarvan, kan wellicht een mooie korting opleveren voor de consument en extra afzet voor de winkelier? Het netwerk van de lokale ondernemer wordt dus groter en dat van de leveranciers en logistieke partners fijnmaziger!

De webshop op ShopsIN brengt al het aanbod bij elkaar in een overzichtelijk aanbod waardoor het eenvoudig navigeren is. Natuurlijk zijn sfeerfoto's mogelijk en is de lay-out aan te passen naar uw smaak en voorkeuren.

Het betaalsysteem krijgt een centrale rol en geeft elke winkelier de voordelen van een gezamenlijke aanpak en kostenonderhandeling. Het simpel afboeken van artikelen kan ook gebruikt worden in uw winkel om klanten een extra service te bieden van het thuisbezorgen na aankoop in uw winkel. Het lokale karakter van het transport móet dit binnen enkele uren kunnen realiseren.

De ShopsIN webshop is geen 'gewone' webshop, maar heeft meerdere koppelingen in zich. U kunt bijvoorbeeld aanbod plaatsen wat virtueel bij een ander getoond kan worden in zijn of haar systeem. FTP, EDI, XML en WebAPI zijn op dit moment de mogelijkheden. Deze berichten maken het ook mogelijk om een transportduur te koppelen aan een transactie.

ShopsIN kan een groot netwerk gaan worden tussen middenstanders en allerlei samenwerkingsverbanden faciliteren.

Doet u ook mee?



ShopsINaalsmeer

Een fantastisch aanbod voor U!

Profiteer en doe mee!

- ✓ **GRATIS ShopsIN winkel op internet**
- ✓ **Extra digitale afzetmarkt**
- ✓ **Niet meer alleen kijkers maar ook kopers in uw winkel**

Bijkomende voordelen:

- ✓ Het creëren van een extra verkoopmogelijkheid voor de plaatselijke middenstand middels het koppelen van voorraden van leveranciers en andere winkeliers aan uw voorraad.
- ✓ Gezamenlijk afrekenstelsel
- ✓ Gezamenlijke koerierdienst
- ✓ Consumentvriendelijke omgeving met hoge regionale gun-factor (ons kent ons..)
- ✓ Lokale service op producten een nog sterker argument maken!
- ✓ U als lokale ondernemer kan met uw specifieke productgroep een sterke hub vormen voor grotere online verkopers! Bijv. de organisatie m.b.t. retours zou meer traffic naar uw winkel kunnen geven.
- ✓ Het voelen, passen, proeven en zien van producten is een sterk argument. Uw kan dit met uw winkel bieden én tevens met uw ShopsIN webshop het gemak van thuis beslissen, bestellen en afleveren.
- ✓ Meer omzet voor de lokale ondernemer draagt bij aan het voorkomen en tegengaan van de leegstand in winkelpanden.



Voor meer informatie:



✉ info@shopsin.nl

🌐 www.shopsin.nl/aalsmeer